



Σύγχρονες Επιχειρήσεις, Σύγχρονη Ελλάδα

Χαιρετισμός

κ. Γιώργου Ξηρογιάννη

Director

Industry, Growth and Infrastructure

**« Business opportunities in South Africa, Mozambique and
Botswana »**

ΣΕΒ, 13 Σεπτεμβρίου 2017

Αγαπητοί συμμετέχοντες,

Σας καλωσορίζω εκ μέρους του ΣΕΒ στη σημερινή εκδήλωση και σας ευχαριστώ για την παρουσία σας.

Ο ΣΕΒ, ως συλλογικός εκπρόσωπος της οργανωμένης επιχειρηματικότητας, αλλά και ως βασικός φορέας εκπροσώπησης μικρομεσαίων επιχειρήσεων- ως μη ξχνάμε ότι περίπου το 70% των μελών μας είναι μικρομεσαίες επιχειρήσεις – έχει αποφασίσει να παρέμβει, ώστε να βοηθήσει έμπρακτα τον Έλληνα εξαγωγέα.

Οι ανάγκες των Ελληνικών εξαγωγικών εταιριών ποικίλλουν ανάλογα με το μέγεθός τους, την εμπειρία τους, τους εξαγωγικούς τους στόχους και τις αγορές στις οποίες δραστηριοποιούνται ή σκοπεύουν να δραστηριοποιηθούν.

Για αυτό και εμείς στον ΣΕΒ, αναπτύξαμε το ExportReady, ένα πλέγμα παροχής υπηρεσιών που σκοπό έχει την κάλυψη αυτών των αναγκών με όσο το δυνατόν μεγαλύτερη εξατομίκευση, βασισμένη στις ανάγκες και στους στόχους των επιχειρήσεων-μελών μας.

Θέλω να σας διαβεβαιώσω ότι ο ΣΕΒ εργάζεται σταθερά για την ενίσχυση της εξωστρέφειας των ελληνικών επιχειρήσεων. Η εξωστρέφεια ως γνωστόν αποτελεί αντίδοτο στις συνέπειες της παρατεταμένης ύφεσης και βασικό πυλώνα της προσπάθειας, για σταδιακή επάνοδο της εθνικής οικονομίας σε αναπτυξιακή πορεία.

Κυρίες και Κύριοι,

Η σημερινή εκδήλωση έχει ως στόχο να καλύψει μια σειρά σημαντικών θεμάτων για τις αγορές των χωρών της Νοτίου Αφρικής, της Μοζαμβίκης και της Μποτσουάνας.

Οι χώρες της Υποσαχάριας Αφρικής γενικά-και οι συγκεκριμένες χώρες ειδικότερα- παρουσιάζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης τα τελευταία χρόνια και μπορούν να αποτελέσουν αγορές-στόχους με μακροπρόθεσμες προοπτικές για τους Έλληνες εξαγωγείς.

Ο αριθμός των συμμετεχόντων είναι περιορισμένος, με σκοπό η συνάντηση να είναι όσο το δυνατόν πιο διαδραστική. Έχουμε εξαιρετικούς εισηγητές με μακρά και πολύτιμη εμπειρία στις συγκεκριμένες αγορές.

Η συνάντησή μας αυτή, αποτελεί μέρος του ExportReady Connect, του πρώτου πυλώνα του ολοκληρωμένου πλέγματος υπηρεσιών του Export Ready, ο οποίος προσφέρει υπηρεσίες δικτύωσης και επιχειρηματικές συνεργασίες.

Ο δεύτερος πυλώνας, το ExportReady Master, αφορά στην εξειδίκευση εξαγωγικών γνώσεων, μέσα από μία σειρά μονοθεματικών και πολυθεματικών εργαστηρίων, που θα καλύψουν σε βάθος θέματα υψηλού ενδιαφέροντος για εξαγωγείς.

Παράλληλα, ο τρίτος πυλώνας, το Export Ready Discover, σας προσφέρει, σε συνεργασία με τον όμιλο Fitch, εις βάθος εξατομικευμένη πληροφόρησή, μέσω γενικών και κλαδικών μελετών, για 73 αγορές-στόχους των Ελλήνων εξαγωγέων, για τις παγκόσμιες τάσεις ανά κλάδο, καθώς και για σημαντικά έργα υποδομών, στα οποία μπορούν να συμμετάσχουν ελληνικές εταιρίες ανά την υφήλιο.

Τέλος, ο τέταρτος πυλώνας, το ExportReady Help Desk, είναι μία υπηρεσία που ο ΣΕΒ προσφέρει από τον Σεπτέμβριο του 2017 και απευθύνεται στις επιχειρήσεις-μέλη του. Στο Help Desk μπορείτε να απευθυνθείτε για θέματα που αφορούν στην ενημέρωση για αγορές - στόχους (σε συνεργασία με τον όμιλο Fitch), στην παροχή οικονομικών στοιχείων για τις εξαγωγές στην Ελλάδα και τον κόσμο και συνδρομή στις επαφές με τη Δημόσια Διοίκηση.

Το πλαίσιο υπηρεσιών του Export Ready καλύπτει τις ανάγκες όλων των κλάδων αλλά και όλων των εταιριών, μεγάλων και μικρομεσαίων.

Είμαι σίγουρος ότι η σημερινή συνάντηση θα είναι επιτυχής και παραγωγική και μία καλή βάση για την επιχειρηματική αποστολή που ακολουθεί.

Σας ευχαριστώ.